



OTSID UUSI VÄLJAKUTSEID JA VÕIMALUSI? LEIAD SELLE KÕIK MEILT!

OOTAME SIND KANDIDERIMA

TARBESÕIDUKITE MÜÜGIKONSULTANDI AMETIKOHALE

Tarbesõidukite müügikonsultant tegeleb eelkõige äriklientidele suunatud müügitööga. Ta hoiab olemasolevaid ja loob uusi kliendisuhteid, peab läbirääkimisi, teeb pakkumisi, tellib autosid ja korraldab autode üleandmised klientidele.

Kui oled auto-, kliendi- ja müügiinimene, siis oled leidnud õige pakkumise!

- Müügikonsultanti iseloomustavad proaktiivsus, sisemine motivatsioon, klientidele orienteeritus, suhtlemisoskus, korrektsus ja ajaplaneerimise oskus.
- Oluline on väga heal tasemel eesti ja inglise keele ning suhtlustasandil vene keele valdamine.
- Suureks eeliseks on eelnev töökogemuse äriklientidega ning isiklik huvi autode ja tehnika vastu.

Liitu meie meeskonnaga!

Pakume Sulle vaheldusrikast tööd, arenguvõimalusi, palju erinevaid koolitusi, ettevõtte soodustusi (spordiklubi soodustust, elu- ja õnnetusjuhtumikindlustust, toetusi perekondlike sündmuste puhul), ühisüritusi, abivalmis kolleege ning motiveerivat tasusüsteemi.

Töötamise koht on **Møller Auto Ülemiste** esinduses.

Kandideeri: personal@moller.ee, CV-le lisa **motivatsioonikiri!**

Tähtaeg 01.12.2017



Volkswagen