



**OTSID UUSI VÄLJAKUTSEID JA VÕIMALUSI? LEIAD SELLE KÕIK MEILT!**

**OOTAME SIND KANDIDEERIMA**

**TARBESÕIDUKITE MÜÜGIKONSULTANDI AMETIKOHALE**

Tarbesõidukite müügikonsultant tegeleb eelkõige äriklientidele suunatud müügitööga. Ta hoiab olemasolevaid ja loob uusi kliendisuhteid, peab läbirääkimisi, teeb pakkumisi, tellib autosid ja korraldab autode üleandmised klientidele. Müügikonsultant on klientidele hea ja usaldusväärne partner.

Müügikonsultanti iseloomustavad proaktiivsus, sisemine motivatsioon, klientidele orienteeritus, suhtlemisoskus, korrektsus ja ajaplaneerimise oskus. Oluline on väga heal tasemel eesti ja inglise keele ning suhtlustasandil vene keele valdamine. Suureks eeliseks on eelnev töökogemuse äriklientidega ning isiklik huvi autode ja tehnika vastu.

**Kui oled autode-, klientide- ja müügiinimene, siis oled leidnud õige pakkumise!**

**Liitu meie meeskonnaga!**

Pakume Sulle vaheldusrikast tööd, arenguvõimalusi, palju erinevaid koolitusi, ettevõtte soodustusi (spordiklubi soodustus, elu- ja õnnetusjuhtumikindlustus, toetused perekondlike sündmuste puhul jm), ühisüritusi, abivalmis kolleege ning motiveerivat tasusüsteemi.

Töötamise koht on Møller Auto Mustamäe esinduses.

Kandideerimisel lisa CV-le **motivatsioonikiri!** Too välja enda eelised – mille poolest teistest kandidaatidest eristud ning mis Sind Møller Auto ja Volkswageni müügimeeskonnaga liitumisel kõige enam innustab!

**Tähtaeg 18.09.2017.**



**Volkswagen**